

Spannende Position mit Kunden- und Lieferantenkontakt

Unsere Auftraggeberin ist ein dynamisches und erfolgreiches Handelsunternehmen und bietet ihrer Kundschaft ein breites Sortiment an Verpackungslösungen an. Aufgrund einer bevorstehenden Pensionierung suchen wir den Kontakt zu einer kundenorientierten Persönlichkeit als

Kundenberater(in) im Verkauf Innendienst

Hauptaufgaben

- Proaktiver, telefonischer und schriftlicher Kontakt mit Kunden und Lieferanten
- Beraten von Kunden und Verkaufen des Verpackungs-Sortiments
- Erstellen und Nachfassen von Offerten
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Verkauf Aussendienst
- Mitarbeit in Projekten

Profil

- Technische oder kaufmännische Grundausbildung
- Erfahrung im Verkauf Innendienst oder in der Kundenberatung
- Proaktive, dynamische und kundenorientierte Persönlichkeit
- Freude an der telefonischen Kundenberatung
- Erfahrung im Verkauf von Verbrauchsmaterialien oder in einem Handelsunternehmen (von Vorteil)

Angebot

In dieser Funktion bist Du mitverantwortlich für einen erfolgreichen Geschäftsgang. Du bist Teil eines eingespielten Teams. Die Unternehmenskultur ist zukunftsorientiert, dynamisch und familiär. Du hast die Möglichkeit, einen Teil des Arbeitspensums von zu Hause aus zu erledigen. Die Arbeitgeberin bietet Dir gratis Parkmöglichkeiten und einen modernen Arbeitsplatz. Gute Sozialleistungen und attraktive Benefits runden das Angebot ab.

Fühlst Du Dich angesprochen?

Wenn ja, dann sende bitte die vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Dominic Hug (dominic.hug@hugberatung.ch) oder rufe ihn unter der Nummer 079 745 63 80 an.

Er freut sich, Dich persönlich kennenzulernen.