

Handelsunternehmen im Acker- und Gemüsebau

Unsere Auftraggeberin ist eine erfolgreiche Unternehmung im Handel mit Produkten für die integrierte und biologische Produktion in der Schweizer Landwirtschaft.

Zur Ergänzung des eingespielten Verkaufsteams suchen wir eine agile Persönlichkeit als

Verkaufsberater/in im Aussendienst 70 - 100 %

Tradition verbunden mit Innovation

Ihre Aufgaben

- Beratung und Betreuung der Kunden (Landwirte, Lohnunternehmer, Wiederverkäufer)
- Verkauf des bestehenden Produktportfolios an bestehende und neue Kunden
- Kontaktpflege mit Fachleuten im Bereich Pflanzenbau und Pflanzenschutz

Ihr Profil

- Ausbildung als Landwirt/in, Gemüsegärtner/in, Agrotechniker/in HF/FH z.B.
- Idealerweise erste oder mehrjährige Aussendienst-Verkaufserfahrung im Agro-Umfeld
- Gewinnendes Auftreten und Teamgeist
- Gute Fachkenntnisse im Acker- und Gemüsebau

Das Angebot

In dieser Funktion tragen Sie die Mitverantwortung für den erfolgreichen und nachhaltigen Geschäftsgang. Sie sind Teil eines dynamischen Teams und einer familiären Unternehmenskultur. Sie profitieren von attraktiven Anstellungsbedingungen.

Weitere Informationen

Verkaufsgebiet: Mittelland West

Arbeitsort: Zentrales Mittelland und Home-Office

Fühlen Sie sich angesprochen?

Wenn ja, dann senden Sie bitte die vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Dominic Hug (dominic.hug@hugberatung.ch). Bei Fragen vor dem Einreichen der Bewerbungsunterlagen können Sie ihn jederzeit telefonisch unter der Nummer 079 745 63 80 erreichen.

Unsere Beratungskompetenz beruht auf Wertschätzung, Transparenz und offener Kommunikation. Wir fokussieren uns auf die individuellen Bedürfnisse der Stellensuchenden und der Auftraggeberinnen gleichermaßen.

Unser Bestreben, offen zu kommunizieren, trägt zu einer ziel- sowie erfolgsorientierten Gesprächs- und Zusammenarbeitskultur bei.

