

Komplettanbieter im vorbeugenden Explosionsschutz

Unsere Auftraggeberin ist eine kleine, renommierte Tochter eines internationalen Konzerns im Bereich Explosionsschutz. Diverse USP's sind verantwortlich für die starke weltweite Marktstellung in diesem Bereich. Für die Pflege der langjährigen Kundenbeziehungen und für den weiteren Ausbau des Marktes suchen wir eine Persönlichkeit als

Sales Engineer m/w/d

Grosser Handlungsspielraum in einem flexiblen Umfeld

Aufgaben

- Proaktiver Auf- und Ausbau neuer bzw. bestehender Kundenbeziehungen
- Strukturierter und konsequenter Ausbau von Marktanteilen in einem wettbewerbsintensiven Umfeld
- Erstellung akkurater und stets aktueller Forecasts, basierend auf einer kontinuierlich auszubauenden Sales Pipeline
- Erstellung von Angeboten; Follow-up bis zur Vertragsverhandlung bzw. zum Vertragsabschluss
- Teilnahme an Messen zum Ausbau der Marktpräsenz

Profil

- Technische Ausbildung/Studium in Richtung Verfahrens-, Elektro- oder Maschinenbautechnik (Anlagenbau)
- Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Bereich Sicherheitstechnik
- Reisebereitschaft für die Schweiz und die angrenzenden Teile des Auslands
- Ausgeprägtes Kommunikationsgeschick und grosser Teamspirit
- Gute Verständigung in Deutsch, Englisch und – nice to have – Französisch

Angebot

Die Stelle eignet sich für eine Persönlichkeit, die es gewohnt ist, individuelle und passende Lösungen für die Kunden zu erarbeiten und die Verantwortung für das bestehende Premium-Image im Markt zu tragen.

Lassen Sie sich über die Details orientieren

Bitte senden Sie die vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail an René Hug (rene.hug@hugberatung.ch) oder Dominic Hug (dominic.hug@hugberatung.ch).

Sie freuen sich, Sie persönlich kennenzulernen.

Zur Beantwortung von allfälligen Fragen vor der Eingabe der Bewerbungsunterlagen können Sie sie jederzeit telefonisch erreichen.

Unsere Mission

Unsere Beratungskompetenz beruht auf Wertschätzung, Transparenz und offener Kommunikation. Wir fokussieren uns auf die individuellen Bedürfnisse der Stellensuchenden und der Auftraggeberinnen gleichermaßen.

