

Notre client: une entreprise dynamique, en pleine expansion, proposant des produits de toute première qualité.

Notre client est un fabricant international de solutions d'automatisation, dirigé par une famille. Les fabricants de machines et les entreprises de production misent depuis des décennies sur la qualité supérieure de son vaste portefeuille de produits d'automatisation.

Pour le poste nouvellement créé au sein de l'équipe de vente, nous recherchons une personne dynamique et orientée vers le client en tant que

Sales Engineer (h/f)

Domaine des tâches

- Prospection de nouveaux clients et projets
- Suivi et développement des clients existants
- Identification des défis techniques sur le site du client
- Elaboration et calcul d'offres
- Participation à des salons professionnels

Votre Profil

- Formation technique dans le domaine de l'automatisation, de l'électrotechnique ou de la construction mécanique
- D'avantage une formation continue dans le domaine marketing/vente
- Expérience de vente (un avantage)
- Français (langue maternelle) et bonnes connaissances en allemand et anglais

Ce qui vous attend

En tant que Sales Engineer vous êtes responsable pour les ventes de toute la Suisse romande. Vous faites partie d'une équipe dynamique et entrez dans une entreprise avec une culture et un esprit de famille. Le paquet salarial attractif se compose d'un salaire fixe et d'une part de commissions. Les prestations sociales sont excellentes et vous bénéficiez de 30 jours de vacances par an. Vous recevrez une voiture de fonction avec la possibilité d'utilisation privée, un téléphone mobile d'entreprise et un ordinateur portable pour le travail sur la route. Vous opérez de votre domicile (Homeoffice).

Êtes-vous intéressé ?

Si oui, veuillez envoyer votre dossier de candidature complet par courrier électronique à Monsieur Dominic Hug (dominic.hug@hugberatung.ch).

Pour toutes questions avant l'envoi de votre dossier Monsieur Hug se tient à votre disposition, Tel. 079 745 63 80.

