

Unser Kunde: dynamisch und expandierend mit erstklassigen Produkten

Unsere Auftraggeberin ist eine sehr erfolgreiche, internationale Herstellerin von Geräten und Anlagen. Produktionsunternehmen schätzen ihre Systeme, da sie für die Effizienzsteigerung der Verarbeitungsprozesse optimal eingesetzt werden können. Die Markt- und Technologieführerin ist bekannt und geniesst einen guten Ruf. Die Vertriebs- und Serviceniederlassung mit Sitz in Oensingen bearbeitet erfolgreich den Schweizer Markt.

Wir suchen für das Innendienst-Team im Verkauf eine dynamische Persönlichkeit als

Verkäufer(in) im Innendienst 40-60%

Aufgaben

- Telefonischer und schriftlicher Kontakt mit Stammkunden
- Verkauf von Verbrauchsmaterial und Ersatzteilen
- Rückgewinnung von Kunden
- Erstellen und Nachfassen von Offerten
- Allgemeine Administration sowie Auftragsdisposition

Profil

- Kaufmännische oder technische Grundausbildung
- Verkaufserfahrung am Telefon
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Proaktive und dynamische Persönlichkeit
- Fließend in Deutsch und Französisch

Angebot

In dieser Funktion trägst Du die Mitverantwortung für den erfolgreichen und nachhaltigen Geschäftsgang. Du bist Teil eines dynamischen Teams und einer familiären Unternehmenskultur. Du profitierst von attraktiven Anstellungsbedingungen und guten Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Einen Teil der Arbeitszeit kannst Du im Homeoffice verrichten.

Fühlst Du Dich angesprochen?

Wenn ja, dann sende bitte die vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Dominic Hug (dominic.hug@hugberatung.ch).

Bei Fragen vor dem Einreichen der Bewerbungsunterlagen kannst Du ihn jederzeit telefonisch unter der Nummer 079 745 63 80 erreichen.