

Unsere Mandantin ist zur Stelle, wenn es ums Verpacken geht

Unsere Auftraggeberin entwickelt, produziert und vertreibt erfolgreich Verpackungssysteme in der ganzen Schweiz. Die Systemlösungen werden individuell auf die Kundenbedürfnisse angepasst. Die Sicherheit, die Ergonomie an den Arbeitsplätzen und die hohe Qualität der Anlagen haben oberste Priorität.

Zur Ergänzung des Sales-Teams suchen wir eine dynamische Persönlichkeit als

Junior Sales Consultant

Aufgaben

- Akquisition von Neukunden und Projekten
- Verkauf von Verpackungssystemen und -materialien
- Betreuung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden
- Angebotserstellung inkl. Kalkulation
- Eigenverantwortlich Verkaufsplanung
- Marktanalyse und Beobachtung der Branchenentwicklung
- Teilnahme an Verkaufsm Meetings und Schulungen in Urdorf sowie an Messen

Profil

- Technische oder kaufmännische Grundausbildung mit technischem Flair
- Erfahrung im Umgang mit Kunden
- Ausgeprägte Verkaufs- und Kundenorientierung
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Deutsch als Muttersprache

Angebot

In dieser Funktion trägst Du die Verkaufsverantwortung für Teilgebiete der Kantone Bern und Solothurn. Du bist Teil eines dynamischen und familiären Unternehmens mit Hauptsitz in Urdorf. Deine Meinung und Deine Ideen sind gefragt und werden gefördert. Du planst Deine Verkaufsaktivitäten selbstständig und erhältst dazu den nötigen Freiraum. Dir stehen ein Geschäftswagen mit privater Nutzungsmöglichkeit, ein Smartphone sowie ein Laptop für Kundenbesuche und Homeoffice zur Verfügung. Du arbeitest von zu Hause aus. Mit diesen Rahmenbedingungen treibst Du Deine persönliche und berufliche Weiterentwicklung voran.

Fühlst Du Dich angesprochen?

Wenn ja, dann sende bitte die vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Dominic Hug (bewerbung@hugberatung.ch).

Bei Fragen vor dem Einreichen der Bewerbungsunterlagen kannst Du ihn jederzeit telefonisch unter der Nummer 079 745 63 80 erreichen.